

## FORO DE INTERNACIONALIZACION Y EVENTO B2B

Organizado por el Colegio oficial de Agentes Comerciales de Valencia coincidiendo con Forinvest 2017

Ubicación: Feria Valencia, Pabellon 5

Fecha: 8 y 9 de Marzo 2017

Horario: de 9:30 a 19:00 horas

### **OBJETIVOS:**

1. Encontrar agentes comerciales para representar los productos o servicios de las empresas.
2. Facilitar oportunidades de negocio para las empresas.
3. Informar de los servicios de internacionalización y como acceder a los mercados de los países que participan en el evento.
- 4.- Informar las entidades y empresas presentes de sus servicios.

**Evento dirigido a la Búsqueda de Agentes Comerciales facilitando encuentros B2B y a Ponencias de los Delegados de las Cámaras presentes para informar sobre oportunidades de negocio en sus respectivos países.**

El Matchmaking B2B facilitará el encuentro entre instituciones, empresas y agentes comerciales participantes para cerrar acuerdos comerciales, posibilitando nueva cartera de productos o servicios a los Agentes y nuevas oportunidades de negocio a las Empresas.

Las ponencias facilitarán información de cómo acceder a los mercados representados. Finalizada la ponencia, los ponentes estarán al servicio de los asistentes para contestar las preguntas que quieran hacerles.

Estos encuentros, confirmados a través de esta plataforma, tendrán lugar los días 8 y 9 de marzo, en la feria FORINVEST.

## 1. Concepto de Matchmaking Internacional

Perfil del participante:

- Agentes Comerciales
- Empresas
- Cámaras de Comercio
- Otras entidades.

## 2. Concepto de Foro de Internacionalización

Perfil del participante:

- Delegados de Cámaras de Comercio Europeas
- Embajada de la República Checa
- Embajada de Hungría

Contenido de presentaciones:

- Oportunidades de negocio en los mercados presentes en el evento.
- Como acceder a estos mercados

Como inscribirte en la plataforma de Matchmaking.

SOBRE PROYECTO REGISTRO & FAQ COMO FUNCIONA FORO INTERNACIONAL INFORMACIÓN TURÍSTICA CONTACTO

INSCRIPCIÓN | LOGIN

**coac**  
Valencia  
Colegio Oficial  
Agentes Comerciales

**B2B Internacional  
Valencia 2017**  
8 y 9 de marzo 2017

### MATCHMAKING INTERNACIONAL + FORO DE INTERNACIONALIZACIÓN

**OBJETIVOS:**

1. Encontrar agentes comerciales para representar los productos o servicios de las empresas.
2. Facilitar oportunidades de negocio para las empresas.
3. Informar de los servicios de internacionalización y como acceder a los mercados de los países que participan en el evento.

**NUESTRA VISIÓN:**  
Consolidar este evento de Matchmaking B2B con carácter anual y como referente en la Comunidad Valenciana.

Lugar: FERIA VALENCIA  
Sección de Feria: Pabellón 5 - Foro del Agente Comercial  
Fecha: del 8 al 9 de marzo 2017

#### PARTICIPANTES

ESPAÑA	3
FRANCIA	1
REP. CHECA	6
<b>TOTAL DE PARTICIPANTES</b>	<b>14</b>

#### VISITAS AL PERFIL

<b>ANTES DEL EVENTO</b>	<b>97</b>
<b>DESPUÉS DEL EVENTO</b>	<b>0</b>

#### LOCALIZACIÓN

Mapa de localización del evento en Valencia.

### **Paso 1: Inscríbete (a partir del día 23 de enero)**

Accede a [www.matchmakingb2b.es](http://www.matchmakingb2b.es) e inscríbete. Rellena todos datos solicitados y no olvides el día o los días del evento que quieres participar.

#### Coste de participación:

Empresa extranjera	45/90€	Socio / No Socio
Empresa española	25/50€	Socio / Club Cámara/ No Socio
Agente comercial	0/15€	Colegiado/No colegiado
Cámaras y otros Organismos	0€	

El coste de la participación es gratuito para los agentes comerciales colegiados.

### **Paso 2: Completa tu perfil de agente o empresa (a partir del día 23 de enero)**

Te sugerimos que cumplimentes tu perfil lo más completo posible de modo que resulte atractivo.

También te aconsejamos adjuntar tu curriculum vitae, así como especificar tus intereses.

### **Paso 3: Busca otras empresas o partners para pedir cita (del 23 de enero al 28 de febrero)**

Una vez cumplimentado tu perfil podrás acceder a los perfiles del resto de participantes que se actualizarán diariamente.

### **Paso 4: Marca las citas que deseas y confirma las solicitadas si son de tú interés (del 15 al 28 de febrero)**

La plataforma te permite marcar las citas de tú interés, así como aceptar o rechazar las solicitadas por los otros participantes.

### **Paso 5: Agenda de entrevistas (del 1 al 5 de marzo)**

Cinco días antes de evento podrás imprimir tu agenda.

### **Paso 6: Realización de las entrevistas en Forinvest (días 8 y 9 de marzo)**

Recomendamos el día del evento estar como mínimo 30 minutos antes de tu primera entrevista.

Acude al mostrador de COAC VALENCIA para acreditarte – la ubicación te la diremos una vez nos la asignen

#### **Horarios**

Entrega acreditaciones los días 08 y 09 de marzo desde las 09.30 horas

Entrevistas B2B de 10.00 a 19.00 horas

¡No pierdas la oportunidad de conocer nuevas empresas, agentes comerciales y las oportunidades de negocio que hay en otros mercados!

En caso de dudas, visita nuestra sección FAQ.

#### **Timing**

- **A partir del 18 de Enero de 2017** - Registro participantes, activación cuentas, rellenar perfiles, búsqueda de participantes y partners para concertar entrevistas.

- **Desde el 15 al 28 de febrero 2017** - Realizar pago y solicitar entrevistas

- **Del 1 al 5 de marzo 2017** - Recibirás tu agenda de entrevistas
- **Días 08 y 09 de marzo** – Registro y Evento

No olvides presentarte en el mostrador de Coac Valencia 30 minutos antes de tu primera cita para recoger tu acreditación

Business Matchmaking es una forma muy enfocada de B2B networking que se ha convertido en una parte muy importante e integrada en muchos eventos de negocios. En tan sólo 25 minutos, los empresarios y profesionales del mundo de los negocios pueden identificar y empezar provechosas cooperaciones y potenciales alianzas comerciales. B2B matchmaking es una manera rápida y fácil de presentar su negocio a socios potenciales y nuevos mercados.

El B2B matchmaking efectivo consta de cuatro simples pasos.

1. Registro
2. Promoción de Perfil
3. Programación de citas
4. Entrega de agenda.
5. Encuentros de matchmaking

#### 1. Registro Online

Cumplimenta el formulario online de matchmaking y crea tu perfil de negocio. Tu perfil online te presentara a ti y a tu empresa a un potencial de socios comerciales, explica los productos y servicios que ofreces y describe que estás buscando en futuros colaboradores o socios. Puedes variar tu perfil en cualquier momento.

#### 2. Visibilidad del perfil y promoción

Una vez el perfil de tu empresa este cumplimentado será visible a todos los participantes, el organizador del evento lo promocionará a través de todos los canales disponibles. Todos los perfiles publicados serán ampliamente promocionados por los organizadores de este evento. Además, todos los participantes del evento verán tu perfil de cooperación. Un análisis estadístico de 40 eventos de matchmaking mostró que los perfiles de alta calidad se visitan alrededor de 50 a 150 veces antes del evento y todavía se verán después del evento.

#### 3. Programación de entrevistas

Se te informará por correo electrónico cuando puedes comenzar a reservar reuniones bilaterales. Después de recibir una notificación por correo electrónico de que el período de programación de reuniones ha comenzado, puedes pasar al siguiente paso: programar reuniones bilaterales de matchmaking. En tan sólo unos minutos, puedes

introducir los criterios de búsqueda que satisfagan sus necesidades de negocio e identificar socios potenciales.

Una vez que hayas encontrado los socios comerciales más prometedores, puedes seleccionarlos para reuniones bilaterales. Puede añadir otras reuniones en cualquier momento, pero ten en cuenta que las reservas se gestionan por orden de contactos "el primero que contacta tiene preferencia". Puedes reservar reuniones, pero deja espacio otros participantes también puedan reservar reuniones contigo.

#### 4. Tu agenda personal de entrevistas

Unos días antes del evento recibirás tu agenda personal de entrevistas su horario personal de la reunión (además, puedes comprobar constantemente tu agenda de entrevistas online). Esta agenda de entrevistas te da información de la hora, el número de la mesa y con quién te vas a reunir.

Unos días antes de que empiece el evento, le enviaremos por correo electrónico su agenda de reuniones personal con los nombres de las personas que has seleccionado para entrevistar y otros detalles.

#### 5. Reuniones de Matchmaking

De acuerdo a tu agenda de entrevistas personales encontrarás el nº de la mesa en la que tendrás la entrevista con la persona seleccionada por ti. La gente se reúne y presentan sus propuestas con rapidez. 20 minutos son generalmente suficientes para llegar a acuerdos, entonces la campana suena y comienza la entrevista siguiente. Después de esta reunión sigues con la siguiente de acuerdo a tu agenda.

En el evento

En el mostrador de registro, recibirás una versión actualizada de tu agenda de reuniones, incluyendo las reservas de última hora. Tu agenda personal de reuniones esta enumerada en orden cronológico para cada reunión, los nombres de las personas seleccionadas por ti y el número de mesa adjudicada para cada reunión

Nuestro personal estará a tu disposición durante todo el evento matchmaking.

Se informará del horario y programa del foro en breve.

Participantes en el Foro:

- Cámara Comercio de Valencia
- Delegados de Cámaras Europeas (Francia, Italia, Portugal, República Checa, Bélgica, Luxemburgo y Alemania)
- Embajada de la República Checa / Cámara Hispano-Checa
- Embajada de Hungría

Contenido de presentaciones:

Las ponencias facilitarán información de cómo acceder a los mercados representados. Finalizada la ponencia, los ponentes estarán al servicio de los asistentes para responder a sus preguntas.

Cómo llegar, transporte

El evento tendrá lugar días 8 y 9 de marzo 2017 en Feria Valencia desde las 9:30 a las 20:00horas

<http://www.feriavalencia.com>

Dirección: FERIA VALENCIA – Avenida de las Ferias, s/n, 46035 Valencia

Tanto si viaja desde España como desde otro país, puede llegar a Valencia de forma sencilla y cómoda en coche, tren, autobús o avión.

El aeropuerto de Valencia (Manises) se encuentra a unos ocho kilómetros Feria Valencia y unos diez kilómetros del centro de la ciudad. Desde el aeropuerto se puede acceder rápidamente a la capital, gracias a los servicios que prestan autobuses, metro y taxis.

Valencia está conectada por tren de alta velocidad (AVE) a Madrid, con distintos servicios diarios a tan solo una hora y media de viaje. Estas conexiones se realizan desde la estación de Pintor Sorolla. También mantiene conexiones con otras importantes capitales y es fácilmente accesible desde la mayoría de las ciudades españolas. Los trenes llegan a la estación del Norte.

<http://www.feriavalencia.com>

Cómo llegar del Aeropuerto a Feria Valencia

En Taxi

La parada de taxis se encuentra frente a la terminal de Llegadas. El servicio de taxi desde el aeropuerto a Feria Valencia tiene un coste aproximado de 20 euros.

En metro

Tome la línea 3 de metro desde la misma terminal del aeropuerto, en dirección Rafelbunyol. Cambie en la estación de Ángel Guimerá a la línea 1, en dirección Bétera o Paterna-Llíria. Cuando llegue a la estación de Empalme, haga transbordo hacia la línea 4 y tome el tranvía dirección Feria Valencia. El tiempo aproximado del viaje entre el aeropuerto y la feria es de 40-45 minutos.

## Cómo llegar desde del Aeropuerto a la ciudad

Para llegar al centro de la ciudad desde el aeropuerto puede utilizar el taxi (la parada de taxis se encuentra frente a la terminal de llegadas, el coste aproximado es de 20 euros), o el metro. En la misma terminal del aeropuerto se encuentra la boca de la línea 3 del metro, que le llevará hasta el centro de la ciudad.

## Cómo llegar desde la ciudad a Feria Valencia

Puede coger un taxi o ir en metro desde la estación Xàtiva (cercana a la Plaza del Ayuntamiento y a la Estación del Norte) coja la línea 2 dirección Bétera o Paterna-Llíria y cuando llegue a la estación de Empalme, cambie hacia la línea 4 y tome el tranvía dirección Feria Valencia. El tiempo aproximado del viaje es de 40-45 minutos.

Plano de Feria Valencia con las conexiones desde los principales accesos a la ciudad.

Para su alojamiento puede contactar con los siguientes establecimientos.

### 1. Hotel VINCCI PALACE 4\*

Situado en un edificio emblemático de la ciudad y ubicado en la mejor zona del centro, a escasos pasos de la Plaza Porta de la Mar y del Paseo de la Ciudadela, está en la gran zona turística de la ciudad, a cinco minutos de la Catedral. Su exquisita decoración hace de él uno de los hoteles más originales y especiales de Valencia.

Las habitaciones cuentan con secador de pelo, minibar, conexión a Internet gratuita, TV vía satélite y televisión interactiva, climatización, set de productos de bienvenida, carta de almohadas y caja fuerte.

En el hotel se encuentra cafetería, consigna de equipaje, desayunador, terraza y ascensor.

Hotel Vincci Palace ofrece servicio de habitaciones, servicio de lavandería, limpieza en seco, registro de check-in/check-out express, alquiler de coches, fax, venta de entradas, conexión WiFi gratuita en zonas comunes

Precio:

Habitación doble uso individual: 110 €

Habitación doble uso doble: 119 €

Desayuno Buffet incluido

10% IVA NO INCLUIDO

Tarifas sujetas a disponibilidad, válidas hasta el 07 de febrero de 2017

Código para Reservas: Coac Valencia B2B

Contacto: Nuria Martin, Grupos

Telf. de contacto: +34 96 350 95 53

Email: [grupos.valencia@vinccihoteles.com](mailto:grupos.valencia@vinccihoteles.com)

<http://www.vinccihoteles.com/eng/Hotels/Spain/Valencia/Vincci-Palace>

## 2. AYRE HOTEL ASTORIA PALACE 4\*

Emblemático por sus años de historia, Ayre Hotel Astoria Palace es un hotel de 4 estrellas de referencia en Valencia. Situado justo frente a la plaza de Rodrigo Botet, a escasos 100 metros de la plaza del Ayuntamiento, destaca por su privilegiada ubicación en el centro de Valencia.

Hotel Ayre Astoria Palace ofrece una extensa gama de servicios para que su estancia sea simplemente perfecta.

Descubre todos los servicios que Ayre Hotel Astoria Palace pone al alcance de sus huéspedes: Serv. Lavandería, Wifi Gratuito, Gimnasio, Business Center, Parking externo al hotel, Servicio masajes

Precio:

Habitación Classic Doble de Uso Individual: 85 €

Habitación Classic Doble de Uso Doble: 100 €

Desayuno buffet incluido

10% IVA NO INCLUIDO

Tarifas sujetas a disponibilidad, válidas hasta el 21 de febrero de 2017

Código para Reservas: FORINVEST B2B

Contacto: [reservas.astoriapalace@ayrehoteles.com](mailto:reservas.astoriapalace@ayrehoteles.com) o a través del teléfono 96 398 1005 de lunes a viernes de 09:00 a 18:00 horas

<http://www.ayrehoteles.com/hotel-astoria-palace/>

Apartamentos CITIZENTRAL

Citizentral Juristas, 22 lujosos apartamentos de elegante decoración moderna y minimalista. Están ubicados en pleno barrio del Carmen, en una de las zonas más



privilegiadas de la ciudad, a escasos metros de la Plaza y basílica de la Virgen, Catedral de Valencia y plaza de la Reina.

Rodeado de calles que ofrecen gran variedad de oferta gastronómica y de ocio, pero con la ventaja que emana el entorno, ambiente tranquilo y silencioso.

Los apartamentos cuentan con cocina, sala de estar, dormitorio y baño y están completamente equipados. Cada apartamento tiene aire acondicionado, conexión Wi-Fi gratuita, TV de pantalla plana, caja fuerte, cocina completa con lavavajillas y microondas, El baño dispone de artículos de aseo gratuitos y secador de pelo. Incluye gastos de agua y luz, limpieza diaria del apartamento y wifi.

Extras: Parking en el mismo edificio.

Precio: Descuento de 5% sobre el precio de alojamiento publicado en la página de booking.com

Referencia: Evento B2B International,

Contacto: Mariana Minkina

Dirección: C/ Juristas, nº 9, 46001 Valencia

Teléfono: +34 963 254 247

<http://www.citizenral.com/es/>

Valencia es una de las ciudades más grandes de España y la capital de la provincia Comunidad Valenciana. La ciudad está situada a orillas del mar Mediterráneo, en la costa levantina en el centro del golfo de Valencia.

Valencia es la personificación de la pasión y la tradición.

En los últimos años, Valencia se ha convertido en uno de los destinos más dinámicos y más populares.

Valencia es una ciudad con la oferta de actividades más atractiva y adecuada para todo tipo de visitantes. Es una ciudad de contrastes sorprendentes. Valencia es tradicional y moderna al mismo tiempo, llena de riqueza cultural e innovadora.

El rico patrimonio histórico de Valencia se refleja en los monumentos que recuerdan momentos fatídicos en esta ciudad. La mayoría de los lugares de interés se encuentra en el centro de la ciudad. Las ruinas romanas, sobre las cuales se levanta el centro histórico, dan testimonio de los antiguos cimientos de la ciudad. A cada paso puede sentir el legado de los moros y los reyes cristianos. La ciudad desempeñó un papel importante también en el ámbito del comercio, el edificio de La Lonja de la Seda, donde se comercializaba la seda, está en la lista de Patrimonio de la Humanidad de

UNESCO y recuerda la época dorada de la prosperidad de Valencia. Muy interesante es también la catedral de Valencia, un sitio que probablemente conserva el Santo Grial.

Valencia también tiene una cara moderna y contemporánea. Un contrario al centro histórico es el complejo futurista Ciudad de las Artes y las Ciencias realizado por el renombrado arquitecto Santiago Calatrava, que atrae a millones visitantes al año <http://www.cac.es/es/home.html>. El complejo está situado al final del Jardín del Turia, parque de nueve kilómetros de longitud, construido en el antiguo cauce del río Turia.

La ubicación junto al mar, tierra fértil y rica historia cultural ofrecen oportunidades sin precedentes para deleitar el corazón y el estómago. Valencia es un paraíso para cualquier amante de buena comida y bebida. Acogedores y pintorescos restaurantes en el barrio de El Carmen, restaurantes de renombre en el centro de la ciudad y bares románticos en la playa ofrecen excelentes tapas y, sobre todo, la paella más deliciosa del mundo.

Al estar situada a la orilla del mar, Valencia ofrece fantásticas posibilidades para practicar cualquier deporte. También es ideal para disfrutar de una vida nocturna, junto con una amplísima oferta cultural.

En los últimos años Valencia ha adquirido un protagonismo adicional a nivel internacional. A ello han contribuido importantes eventos culturales. Sobre todo Las Fallas, fiestas de luz y fuego que impresionarán al que pase por la ciudad coincidiendo con las fiestas durante el mes de marzo.

Perdersé por las calles del barrio de El Carmen, visitar el Mercado Central de Valencia lleno de olores y vida, comer una paella en un restaurante del centro histórico, sentir el eco de la época dorada en La Lonja de la Seda, descansar en el Jardín del Turia, viajar en tiempo a la Ciudad de las Artes y Ciencias, dar un paseo por la playa y cenar con vistas a orillas del mar. Todo esto es Valencia.

Como canta José Padilla Sánchez “Valencia es la tierra de las flores de la luz y del amor...”

Oficinas de Información Turística

Las Oficinas de Información Turística se encuentran, entre otros, en el aeropuerto y en la plaza del Ayuntamiento, en el mismo edificio del Ayuntamiento.

<http://www.visitvalencia.com/>

<http://www.visitvalencia.com/es/planifica-tu-viaje-a-valencia/informacion-general/tourist-in>

ORGANIZADOR DEL EVENTO MATCHMAKING

Para cualquier pregunta por favor envíenos un email: [info@matchmakingb2b.es](mailto:info@matchmakingb2b.es)

Tel: +34 963 518 409, +34 960 648 530 [www.matchmakingb2b.es](http://www.matchmakingb2b.es)

Evento Matchmaking B2B

Persona de Contacto: Sr. Josef Dobry

Tel: +34 664 505 213, +420 777 609 000, +420 211 221 571

email: feriaboheミア@feriaboheミア.com

International Forum

Persona de Contaco: Sr. José Orero

Tel: +34 609 624 295, +34 963 518 409

email: internacional@coacvalencia.es

DIRECCION DEL EVENTO

FERIA VALENCIA

Avenida de las Ferias, s/n

46 035 VALENCIA (SPAIN)

Calle Cronista Carreres 5, Entresuelo  
46003 Valencia.  
Teléfono: (+34) 963 518 409  
Fax: (+34) 963 528 591  
e-mail: agcomer@coacvalencia.es

