

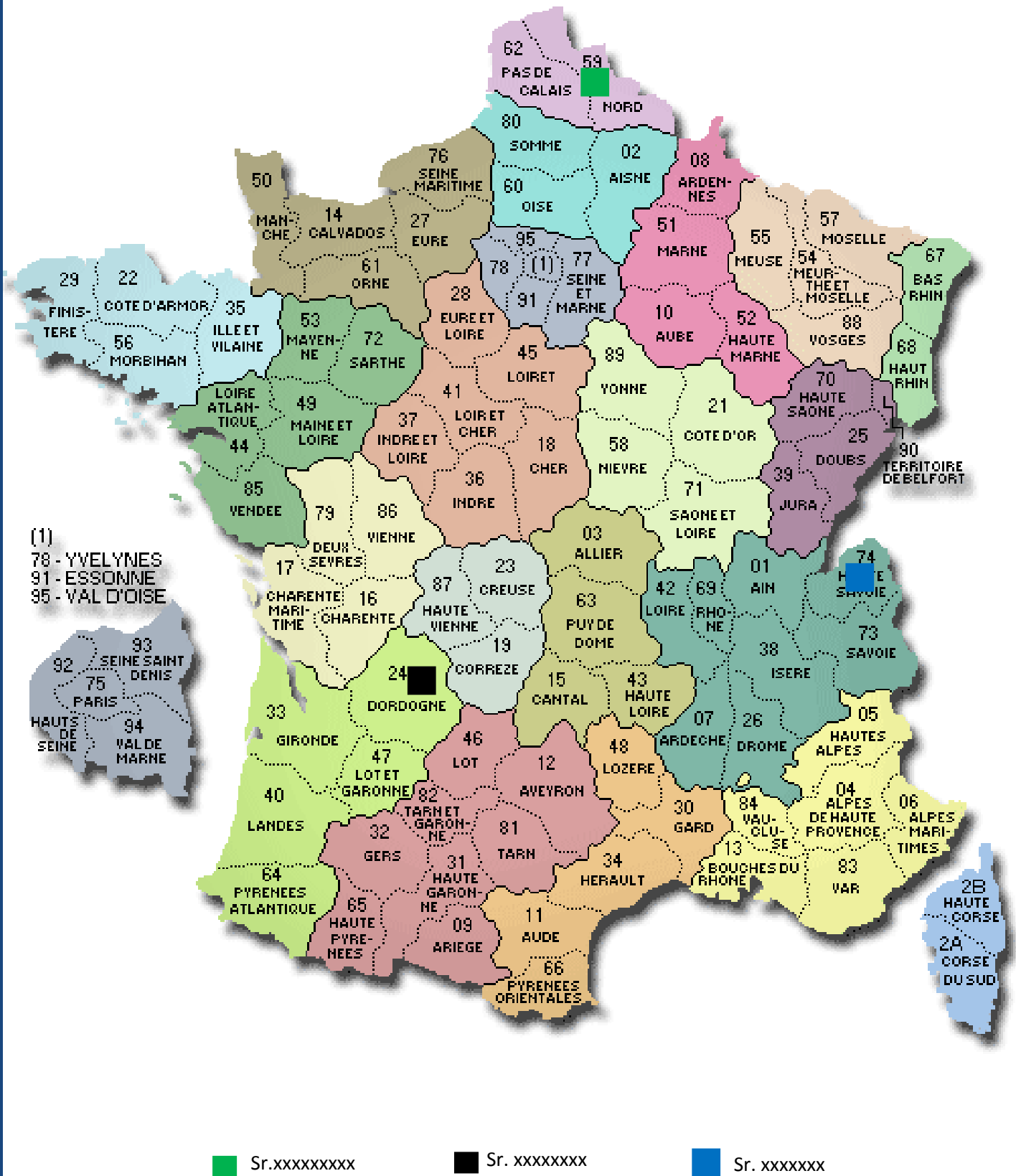
INFORME AGENTES COMERCIALES

FRANCIA

2016



MAPA LOCALIZACIÓN AGENTES



FICHAS DE AGENTES COMERCIALES

AGENTE COMERCIAL 1: ■

XXXXXXXXXXXXXXXXXX

DATOS DEL CONTACTO:

Persona de contacto:	Sr. xxxxxxxxxxxxxxxxxxxx
Dirección:	HERLIES
Teléfono:	+33 xxxxxxxxxxxxxxxxxxxx
E-mail:	xxxxxxxxxxxxxxxxxxxxx@xxxxxxxxxxxxxxxxx.fr

DATOS PROFESIONALES:

Años de experiencia en el sector	Tiene 25 años de experiencia en la industria, 5 años en aeronáutica
Estructura agencia:	Agencia Comercial independiente, empezó su actividad en 2008.
Zonas que cubren	Toda Francia y Bélgica: tiene clientes repartidos por el país. No se limita a una zona en particular.
Tipología de clientes:	<p>Trabaja 4 sectores principalmente: aeronáutica, automoción, tecnología sanitaria y el sector eléctrico.</p> <p>La aeronáutica representa aproximadamente un 15% de su actividad, el automóvil es también principal. Actualmente su actividad en aeronáutica está incrementando debido a las necesidades en el país y desea potenciarla.</p> <p>Tiene unos 15 clientes activos. Ejemplos de clientes:</p> <ul style="list-style-type: none">• Grupo xxxxxxxx https://www.xxxxxxxxxxxxxx.fr• Grupo xxxxxxxx : https://www.xxxxxxxxxxxxxx.com/fr (piezas de avión)• xxxxx equipos automóviles, https://www.xxxxxxxxxxxxxx.com/fr/

Productos y marcas representadas:	<ul style="list-style-type: none"> • http://www.xxxxxxxxxxxxxxxxxx.com/en/ empresa suiza especializada en estampación de metal a medida (poca actividad porque los precios son elevados), para ellos trabaja el sector aeronáutico. • http://www.xxxxxxxxxxxxxxxxxx.com/), empresa especializada en moldes para inyección metálica, para ellos trabaja el sector aeronáutico. • http://xxxxxxxxxxxxxxxxxxxx.co.uk empresa inglesa con la que ha iniciado colaboración especializada en la sinterización de polvo de metal.
-----------------------------------	---

Comisión deseada	5 % (Modulable según mercado/volumen)
------------------	---------------------------------------

DATOS PERSONALES

Edad:	Tiene 51 años
¿Parece activo?	Sí, se muestra muy activo.
¿Parece una persona organizada?	Sí, ha reaccionado rápido a nuestra propuesta y ha preparado toda la información que se le ha pedido de forma rápida y muy organizada.
¿Es comunicativo?	Sí, es una persona comunicativa.
¿Habla idiomas?	Sí, inglés
¿Es agradable?	Sí. Es una persona agradable.
¿Muestra interés desde un principio?	xxxxxxxxxxxxxxxxxxxx está muy interesado por la tipología de productos que xxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxx fabrica porque ahora representa pequeñas piezas y considera que es muy complementario a sus representadas actuales. Des del inicio se muestra muy motivado y agradable y en nuestras conversaciones hemos podido corroborar que dispone de experiencia sólida en la industria y que dispone de una cartera de productos muy adecuada. Tiene una formación técnico comercial con especialidad en ingeniería mecánica y ha complementado sus estudios con un MBA.

OTROS

Documentación enviada:	Mail de presentación y fichas técnicas de la maquinaria.
Otros Comentarios:	Representa a una empresa hindú puesto que hará unos años detectó que las empresas de aeronáutica mostraban interés en proveedores del país. Sin embargo, a día de hoy la mayoría de grupos se han instalado directamente y/o

compran directamente en el país, y ha decidido mantener únicamente una representada que es muy sólida hindú y enfocarse a soluciones con representadas europeas.

AGENTE COMERCIAL 2: XXXXXXXXXXXXXXXX ■

DATOS DEL CONTACTO:

Persona de contacto:	Sr. xxxxxxxxxxxxxxxxxxxx
Dirección:	24120 Terrasson la Villedieu
Teléfono:	+33 xxxxxxxxxxxxxxxxxxxx
Teléfono móvil:	+33 xxxxxxxxxxxxxxxxxxxx
E-mail:	commercial@xxxxxxxxxxxxxxxxxxx.com
Página web o blog profesional:	http://xxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxx.com

DATOS PROFESIONALES:

Años de experiencia en el sector	18 años de experiencia en aeronáutica
Estructura agencia:	Agente comercial independiente.
Zonas que cubren	Toulouse, Nantes, Marseille, Paris, Bordeaux, Lyon



<p>Tipología de clientes:</p>	<p>Empresas líder en los sectores siguientes, con especial énfasis en aeronáutica:</p> <ul style="list-style-type: none"> • AERONAUTICA (80%) • DEFENSA • ALTA TECNOLOGIA • AUTOMOCION DEPORTIVA • ENERGIA • TRANSPORTE <p>Tiene unos 40 clientes activos. Ejemplos de clientes:</p> <p>XXXXXXXXXXXXXXXXXX: Subcontratación aeronáutica (mecanizado y montaje) http://www.xxxxxxxxxxxxxx.com</p> <p>XXXXXXXXX frenos industriales, http://www.xxxxxxxxxxxxxx.com</p> <p>http://www.xxxxxxxxxxxxxx.com/</p> <p>Audi, BMW, Volvo, Renault, Truck defense</p> <p>Airbus</p>
<p>Productos y marcas representadas</p>	<p>http://www.xxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxx.de/ piezas con corte laser</p> <ul style="list-style-type: none"> • xxxxxxxxxxxxxxxxxxxx: empresa de 40 trabajadores que factura unos 4M EUR. No dispone de página web. Mecanizado de piezas pequeñas y medianas dimensiones en grandes series. Os adjuntamos sus datos generales en este link: http://www.xxxxxxxxxxxxxxxxxx • xxxxxx: empresa sin página web especializada en soldadura, actualmente con un equipo de 12 personas.
<p>Comisión deseada</p>	<p>Alrededor del 5%.</p>

DATOS PERSONALES

<p>Edad:</p>	<p>Tiene 42 años</p>
<p>¿Parece activo?</p>	<p>Sí, se muestra muy activo.</p>
<p>¿Parece una persona organizada?</p>	<p>Sí, ha reaccionado rápido a nuestra propuesta y ha preparado toda la información que se le ha pedido de forma rápida y muy organizada en una presentación de xxxxxxxxxxxxxxxxxxxx.</p>

¿Es comunicativo?	Sí, es una persona muy comunicativa.
¿Habla idiomas?	Inglés.
¿Es agradable?	Sí. Es una persona agradable que comunica de forma correcta.
¿Muestra interés desde un principio?	<p>El señor xxxxxxxxxxxxxxxxxxxx está muy interesado en la empresa y le ve mucho potencial porque ahora no tiene representadas que fabriquen piezas de grandes dimensiones y dispone de clientes que tienen demanda. Tiene un perfil comercial y de emprendedor. Es una persona muy activa en responder a todas nuestras preguntas y en proporcionarnos todo tipo de información. Por otro lado, parece una persona muy organizada. Nos ha indicado con precisión su organización semanal.</p> <ul style="list-style-type: none"> - 60 % de su tiempo para viajar en cualquiera de los clientes o potenciales existentes en socios industriales. - 10% en las encuestas telefónicas - 15% de su tiempo por la parte comercial para xxxxxxxxxxxxxx aéreo incluyendo el ejército francés. - 15% por la prospección por xxxxxxxxxxxxxx

OTROS


Documentación enviada:	Mail de presentación y fichas de las maquinas
Otros comentarios:	<p>El señor xxxxxxxxxxxxxxxxxxxx nos explica que intenta que entre él y sus representadas haya una colaboración muy estrecha. Los considera como socios. Explica que los diferentes gerentes se conocen y colaboran entre ellos. Ha hablado con xxxxxxxxxxxxxxxxxxxx y le ha parecido muy interesante que xxxxxxxxxxxxxxxxxxxx se incorpore en la cartera del Sr. xxxxxxxxxxxxxxxxxxxx. Toda su trayectoria profesional se ha enfocado al sector aeronáutico.</p>

AGENTE COMERCIAL 3:

DATOS DEL CONTACTO:

Persona de contacto:	Sr. xxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxx
Dirección:	74 410 SAINT JORIOZ
Teléfono:	+33 xxxxxxxxxxxxxxxx
E-mail:	xxxxxxxxxxxxxxxxxxxxx@gmail.com

DATOS PROFESIONALES:

Años de experiencia en el sector	Dispone de 30 años de experiencia en la industria y el desarrollo de proyectos complejos en el sector aeronáutico.
Estructura agencia:	Agente Comercial independiente desde hace 2 años.
Zonas que cubren	Francia y Suiza 
Tipología de clientes:	Empresas en los sectores siguientes, con especial énfasis en aeronáutica: <ul style="list-style-type: none"> • AERONAUTICA (60%) • METALLURGIA • SIDERURGIA • PETROQUIMICA

	<p>Tiene unos 150 clientes activos, de los cuales 90 están en aeronáutica. Ejemplos de clientes:</p> <ul style="list-style-type: none"> • http://www.xxxxxxxxxxxxxx.com/fr/ • http://www.xxxxxxxxxxxxxx.com
Productos y marcas representadas:	<ul style="list-style-type: none"> • http://www.xxxxxxxxxxxxxx.fr/ empresa francesa experta en ensamblaje y fabricante elementos de fijaciones y unión per forjadura de alta tecnología. • http://www.xxxxxxxxxxxxxx.fr/ empresa francesa especialidad en fileteado de precisión, mecanización y corte de grandes dimensiones estándar o a medida.
Comisión deseada	xx % sobre los pedidos directos e indirectos
DATOS PERSONALES	
Edad:	Tiene 59 años
¿Parece activo?	Sí, se muestra muy interesado en la empresa desde el primer momento.
¿Parece una persona organizada?	Sí siempre al teléfono tiene un discurso claro.
¿Es comunicativo?	Sí, es una persona comunicativa, ofrece muchas informaciones y tiene aptitudes comerciales.
¿Habla idiomas?	Inglés profesional.
¿Es agradable?	Sí, parece una persona agradable.
¿Muestra interés desde un principio?	Desde el momento en que oyó hablar de la empresa mostró interés. Dispone de clientes Premium en el sector y también tiene contactos para moldes
OTROS	
Documentación enviada:	Mail de presentación y fichas de las maquinarias.
Otros Comentarios:	Confirma que es un hombre tenaz en proyectos largos y que puede moverse muy fácilmente para visitar sus clientes con regularidad.